

# PCC治療家塾 入会(再入会)案内

公式ホームページ <http://e-pcc.jp>

## 「治療院増えましたねー」

最近では患者さんからも言われる言葉です。

30年前なら誰が開業してもうまくいきました。  
今では過当競争の結果、閉院する治療院が10%  
の確率で起こっています。



あなたはあと何十年、治療院経営をしていくのでしょうか？

PCC治療家塾では16年以上治療院経営研究会を運営しており、全国の情報が集まる場所になっています。また複数の出版も行っています。今回は小冊子『新版 成功する治療院経営』を全国の治療院向けにお届けしました。改めて治療院経営に取り組むためのきっかけにいただければ幸いです。

今、入会・再入会すると『最新治療院経営のルール』、『新患封筒』『1年分ニュースレター』  
が無料で付いています。

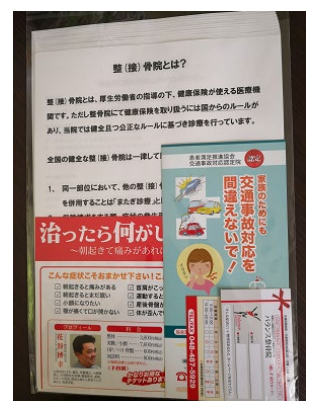
### ◆最新治療院経営 DVD

AIで消える職業と増える職業/昨年の売上から見る、すべきこと/資産形成と生活の見直し  
『一生治療家現役計画』/ゴールから考えてみる習慣/治療院経営者としての最終ゴール  
患者さんからの評価される手技への変換/10年単位での治療院変態/シニア対応/ネット対応  
/清潔感で近隣治療院との差別化をはかる/新しい接触回数を作り見直す  
薄々感じているあなたの院の課題は何ですか?/正しい努力をしていますか?/怖い決断をしていますか?/ステージ別の課題/インフラの整備/繁盛していかない10個の理由



### ◆新患封筒 <初診患者さんに渡す一式 実物セット>

診察券/紹介カード/チラシ/交通事故パンフレット/接骨院とは/バランス整骨院の使い方/秘書からのアナウンス/担当制について/エキテン投稿/自己紹介/予約制について/交通事故に遭ったら/痛みの目安表/来院目安表/



### ◆ニュースレター1年分

高率の再リピートを生んだニュースレター4回分をファイル化

# 2019.PCC治療家通信塾CD会員申込書

## 業界トップ 20%は何を考えているのか？



### この治療業界には、この治療業界でしか得られない情報がある

この治療家通信塾は治療家塾に直接来場できない地方居住者、定期的に学習機会を得たい向上心ある方のために作られました。業界の最新情報が年6回、音声CDが偶数月の月初に郵送されます。音声の内容は編集された「治療家塾」での勉強会の内容、セミナー情報、レター(紙媒体)になります。通信会員からのこんな話をしてほしいという質問やリクエストも受け付けています。治療家歴25年超、16年間、年間500件以上の質問に回答してきた治療家花谷の言葉には多くの示唆が含まれています。また今後行われる花谷の講演や物販において優待措置が付与されます。



### <通信会員特典> セミナー参加権 / 教材会員価格 / 各種相談コンサルティング

\*2019年より「治療院経営勉強会」以外のセミナーは会員対象のみとなります

<テーマ>治療効率化、高単価化、柔整の自由診療化、モチベーションケア、ロコミ増大、世相、業界動向情報、生涯顧客化策、リピート術、VIP対応、初診対応、心因性患者対応、治療カウンセリング、目標設定、顧客単価アップ、ロコミ紹介、コミュニケーション、初診対応、顧客満足、治療効率化、患者さん視点、モチベーション管理、時間管理、ネット集客情報、VIP視点、治療院繁盛プログラム、税金対策、個人資産形成、地域活性、リスク管理、診断学、美脚・小顔美容術、治療心理、タッチング、関節矯正、関節圧着、立位治療、中医学、漢方理論、オススメ書籍、主導権治療、PCCレポート解説、治療院経営の落とし穴、臨床実験報告、業界活性プロジェクト、スタッフ育成法、好印象治療、社会人教育、心理分析、心象図、スポーツケア、テーピング、チラシ広告、求人面接、開業タイミング、女性雇用、マネジメント・・・

### 会費 年払い制 通信会員30,000円(税別) 今なら入会特典付

◆OP メール会員コース CD会員30,000円+月々4,000円 年間78,000円(税別)

◆OP 毎月電話会員コース CD会員30,000円+月々9,000円 年間138,000円(税別)

■年契約制とは毎年12月に更新(1~12月まで偶数月に音声レポートが届きます)

例)7月15日入会の方は、7月までの音声レポートCD3枚が入会時。電話コース等は月単位で計算します。

希望コースに○	CD会員	メール会員	電話会員
---------	------	-------	------

治療院名		氏名	
住所	〒		
電話番号		FAX	

FAX 048-424-2979 PCC 治療家塾宛