

2017.治療院経営セミナー申込書 in 東京

「リピートしてもらおうクロージング」を極める!

「正しい努力をしていますか? リピートしてもらうには初診からの対応

が問われているのです。必殺の治療コミュニケーションも大公開!!

治療院経営を30年単位でうまくいかせるためには時流を見極める必要があります。逆に黄金律となるセオリーも身につけなくてはせっかく繁盛しても途中で脱落してしまいます。2017年は治療コミュニケーション、クロージングを中心に治療院サロン経営の最新情報と基本を伝えていきます。驕らず前向きに毎年の治療院運営をスムーズにできるようにしていきましょう。



■作り方シリーズ

お金の作り方/時間の作り方/繁盛の作り方/数字の作り方/人間関係の作り方/器の作り方

■治療コミュニケーション・クロージング対策

初診対応/VIP 対応/クロージング対応/リピート対応/

〈場所〉 東京国際フォーラム

〈費用〉 20,000円(税別)

〈日時〉 2016年 2月 19日(日) 13:00~17:00

〈懇親会〉 17:30~19:30 懇親会(自由参加/5000円)

- * セミナー申し込み後1週間以内に事務局より費用代引きが郵送され、セミナー開始1か月前頃に受講票が郵送されます。セミナーによってはHPからカード分割支払いも可能です。
- * セミナー申込後のキャンセルについて、セミナー1週間前まで返金可能(手数料1割)、それ以降は返金できませんので順延か他のスタッフ参加をお願いします。

治療院名

氏名

住所〒

TEL

FAX

懇親会希望

はい ・ いいえ

FAX 048-424-2979 PCC 治療家塾宛